

De perfecte elevator pitch

Een goede pitch duurt maximaal 60 seconden en is te gebruiken bij netwerkgesprekken of als openingszin bij een sollicitatie.

Gebruik dit schema:

1. Wie ben je?
2. Wat doe je of heb je gedaan?
3. Waar ben je goed in?
4. Wat zoek je in een nieuwe functie?
5. Wat maakt jou bijzonder?

Voorbeeld 1:

Ik ben Laura, een ervaren juridisch secretaresse met een passie voor structuur en ondersteuning. De afgelopen 5 jaar werkte ik bij een internationaal advocatenkantoor. Ik ben goed in agendabeheer, klantcontact en het organiseren van processen. Nu zoek ik een baan waar ik mijn organisatorisch talent en proactieve houding nog meer kan inzetten. Collega's omschrijven mij als betrouwbaar, behulpzaam en scherp op details.

Voorbeeld 2:

Ik ben Emma, met 5 jaar ervaring als secretaresse bij een advocatenkantoor. Ik krijg energie van plannen, regelen en anderen ontzorgen. Ik zoek nu een nieuwe uitdaging in een dynamische omgeving waar ik mijn organisatietalent kan inzetten. Collega's omschrijven mij als positief, gestructureerd en loyaal.



werving
& selectie

**Waar ondersteunende professionals
en werkgevers elkaar vinden.**

**Van secretarieel en administratief
tot HR en marketing & communicatie.**